Veranstaltungsförderung der WFB Wirtschaftsförderung Bremen GmbH Übersicht: Antragskriterien

| Kalkulation | Werbemitteleinsatz / Vermarktung | Besuchererwartung | Medienkooperation / Medienresonanz | Synergieeffekte / Vernetzungen | Nachhaltigkeitsaspekte |
|----------------------------------|-------------------------------------|---------------------------------|---------------------------------------|-----------------------------------|---------------------------------|
| 1. Ausgaben-Kalkulation | 3. Klassische Werbung | 6. Besuchende-Prognose | 10. Medienkooperation | 13. Externe | 15. Barrierefreiheit |
| Darstellung aller Kosten, die in | Listung aller Einzelmaßnahmen | * Anzahl Besuchende total, | Medienunternehmen als | Vermarktungspartner und | Schaffung von barrierefreien |
| Vorbereitung / Umsetzung des | an: | Anzahl auswärtig (davon % aus: | Veranstaltungspartner:innen | Integration in das jeweilige | Angeboten (Veranstaltungsort, |
| Veranstaltungsprojekts als | * Belegung CLs / Sondersäulen/ | reg. 50 km / überreg. 200 km / | / Exkl. Präsentator:in / | WFB/Bremen Themenjahr | Erreichbarkeit, Toiletten, |
| entgeltliche Leistungen für die | Moskitos inkl. Streuung: | national) | ausgew. Sponsor:in | * WFB als Projekt-Vermarkterin | Kommunikation etc.) |
| einzelnen Kosten fällig | lokal / reg. 50 km / | * Zielgruppen-Ansprache / | 11. Medienresonanz | * WFB als Package- | |
| werden. | überreg. 200 km / national | Aufkommen aus: | Erwartete Print-Beiträge | Vermarkterin / Projekt + Hotel | 16. Klimaverträglichkeit und |
| Nicht jedoch erstattete / | * Ladenhänger, Anzahl | Einrichtungs-Zielgruppe und | (Prognose gestützt auf | * Andere Vermarktungs- / | Nachhaltigkeit inkl. sozialer |
| kostenneutrale Leistungen | Flyer / Folder, Streuung / | Projekt-Zielgruppen | Ergebnisse verglb. Projekte) | Buchungspartner:innen | Aspekte |
| Dritter sowie Aufwendungen | Reichweite: | (welche, wie erreichbar, | * lokal / reg. Anzahl | * Integration in das bremische | * Schaffung von nachhaltigen |
| des Geschäftsbetriebs (Raum-, | lokal, Stck. / reg. Stck. / | Anzahl) | * überreg. (200km), Anzahl | Themenjahr | und klimaverträglichen |
| Personal-, Betriebskosten) | überreg. Stck. / national Stck. | * Weitere Zielgruppen- | * national, Anzahl | 14. Projekt-Kooperationen / | Angeboten |
| 2. Einnahmen-Kalkulation | * Anzeigen in Medien / Titeln | maßnahmen | * Hörfunk-Beiträge | Vernetzungen | *Nachhaltigkeitskonzept für die |
| Unter Angabe der | * Mailings an | 7. Besuchende-Erfassung / | lokale Sender, Anzahl / | * Partner:innen in Projekt- | Veranstaltung (Umfang, |
| Refinanzierungen aus: | einrichtungsbezogene | Dokumentation | überreg. Sender, Anzahl | Realisierung / Art, Bedeutung | Themen) |
| Eintrittserlösen, | Zielgruppen / Anzahl, an | * Erfassung nach Kartenverkauf | * TV-Beiträge | * Verschränkung mit anderen | * Berücksichtigung von |
| Verkaufsumsätzen | projektbezogene Zielgruppe / | / nur Zahl | lokale Sender, Anzahl / | Veranstaltungen (Pakete) | Nachhaltigkeitsaspekten |
| (Katalogen / Merchandising | Anzahl | * Erfassung nach Postleitzahlen | überreg. Sender Anzahl | * Gemeinsame Werbe-, | während des gesamten |
| evtl. Gastro), Beiträgen | * Hörfunk- / TV-Spots bei | / auch Herkunft (vorhanden / | * Fach- / Zielgruppenmedien, | Vermarktungsaktivitäten | Bewilligungszeitraums |
| weiterer Zuwendungsgeber | Sendern / Ausstrahlungs- | geplant / realisiert bis) | Erwartete Beiträge, Anzahl | * Verstärkungseffekte / | (während der Planung) |
| differenziert (öffentl. Hände / | frequenz | * Erfassung durch externe | * Online/ Social Media: Anzahl, | Zusatzpotentiale Ressourcen, | |
| Stiftungen / Fonds), | 4. Online-Marketing | Zählung, Befragung / | Reichweiten | Werbeeffekte, Nachfrage- | |
| Sponsoring, | Projekt-Homepage, Projekt- | Controlling | 12. Dokumentation | steigerung | |
| Eigenmittel / Risikoabdeckung | Berücksichtigung unter | 8. Besuchende-Aufwand / | Presse-Clipping inkl. Online- | * Kooperations-Rentabilität / | |
| 3. Fehlbedarfsnachweis / Höhe | Einrichtungs-Homepage, | -Subvention | Berichterstattung: | erzielte Ressourceneinsparung | |
| des beantragten | Projekt-Verlinkung auf | * Pro Kopf / Gesamtkosten | Erfassung durch | durch Bündelung, langfristige | |
| WFB-Ausgleichs | Domains Dritter, Social Media | * Pro Kopf / WFB-Zuschuss | * Hausseitige | Marketingeffekte | |
| | 5. PR | * Abschätzung Subventions- | Artikel-Sammlung | | |
| | Pressebetreuung selbst / | tendenz fallend / steigend (bei | * Professionellen | | |
| | Agentur, Presseaktivitäten: Art, | wiederkehrenden | Ausschnittdienst, extern | | |
| | Anzahl, Nationale PR / | Veranstaltungen) | | | |
| | Journalistenreise / spezielle | 9. Projekt-Markteinschätzung | | | |
| | Ansprache ausgewählter | * Projekt-Angebot im aktuellen | | | |
| | Medien / TV / Blogs, Specials | Trend / Trendsetting | | | |
| | für weitere Kommunikatoren / | Zielgruppen-Nachfrage | | | |
| | Wirtschaft / Influencer | Innovativ, zukunftsfähig | | | |
| | , | , , | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |